



Made in Russia



公司介绍, 旗下品牌, 出口商, 工程设计



Evropeyskaya Elektrotehnica

Evropeyskaya Elektrotehnica公司成立于2004年，从事供电系统建设，为客户提供工业、建筑、基础设施领域工程和技术系统的复杂解决方案。公司提供中低压配电设备、小电流系统、照明系统、工业电加热、石油天然气、石油化工和天然气化工行业的设备。





Evropeyskaya Elektrotekhnica

Evropeyskaya Elektrotekhnica 公司成立于2004年，从事供电系统建设，为客户提供工业、建筑、基础设施领域工程和技术系统的复杂解决方案。公司提供中低压配电设备、小电流系统、照明系统、工业电加热、石油天然气、石油化工和天然气化工行业的设备。

目前，该公司是俄罗斯市场上欧洲电气设备最好的分销商之一，也是国际工程市场上领先公司的工业合作伙伴。凭借完善的物流系统，公司能够迅速将产品，包括大型货物，运送到俄罗斯各地，包括北方难以到达的地区，以及白俄罗斯、哈萨克斯坦、土库曼斯坦、吉尔吉斯斯坦、乌兹别克斯坦的客户设施，以及中亚、北非、中东国家。



产品和服务

Evropeyskaya Elektrotekhnica 拥有自己生产的各类设备：完整的变电站；中压电池；6300A以下的低压面板设备（包括地铁解决方案）；电气照明系统；工业电加热系统；电缆导体产品。Evropeyskaya Elektrotekhnica 为来自不同分支的客户提供服务：石油和天然气行业；电力工程；和平原子；冶金和采矿业；机械工程；交通基础设施，供水和排水。同时，自2018年以来，该公司已经发展并推出了新的方向的生产：石油和天然气，石化和天然气化工行

业的块设备，牵引变电站和工业电加热系统的工业特殊解决方案。



出口

Evropeyskaya Elektrotekhnica开展出口活动已有4年多。目前，出口到国外的国家超过11个，其中包括独立国家联合体成员国（乌兹别克斯坦、阿塞拜疆、土库曼斯坦、哈萨克斯坦、亚美尼亚）和外国（德国、捷克共和国、阿联酋、厄瓜多尔、印度尼西亚、越南）。

出口到国外的地域包括：

11 各国

过去三年，Evropeyskaya Elektrotehnica的收入增加了1.3倍--从2017年的26亿卢布增加到2019年的32.7亿卢布（国际财务报告标准）。同时，公司利润同期增长了2.2倍，2019年达到2.989亿卢布。

发展计划

公司管理层打算积极发展业务，加大对国内外市场的投入。公司的战略计划包括以下几个方向：

公司整体发展。管理层计划发展销售系统和能力，以管理大型和地理分布的项目；继续在俄罗斯和其他国家建立工程中心的数量（到2019年底，他们的总数是17个）；在核心市场发展与供应商（组件基础和专业组件供应商）的关系。此外，我们将继续发展自己的研发计划，随后推出新的高科技产品和服务；在经济特区扩大（或创建新的）生产基地。

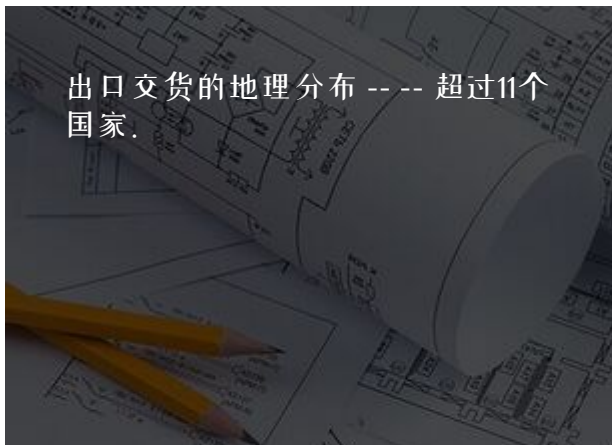
工程系统（2004年以来在市场上）：-继续强调高利润产品类别的供应；-扩大出口：参与国际项目，包括与合作伙伴--国外工程公司、大型供应商的串联。

技术系统（在市场上--自2018年起）：-在经典油气田设备领域，计划扩大在俄罗斯和国外的客户群，以及继续生产和管理系统的认证；-在炼油和电力工程的创新单位领域，公司打算扩大在俄罗斯和国外的合作伙伴数量，他们在分离产生的经济效应的条件下使用这种设备；制定与合作伙伴合作的商业模式，扩大对中东、波斯湾、北非、拉丁美洲、东南亚的出口。

出口占公司总收入的比重-
-8-10%.



出口交货的地理分布 --- 超过11个
国家.



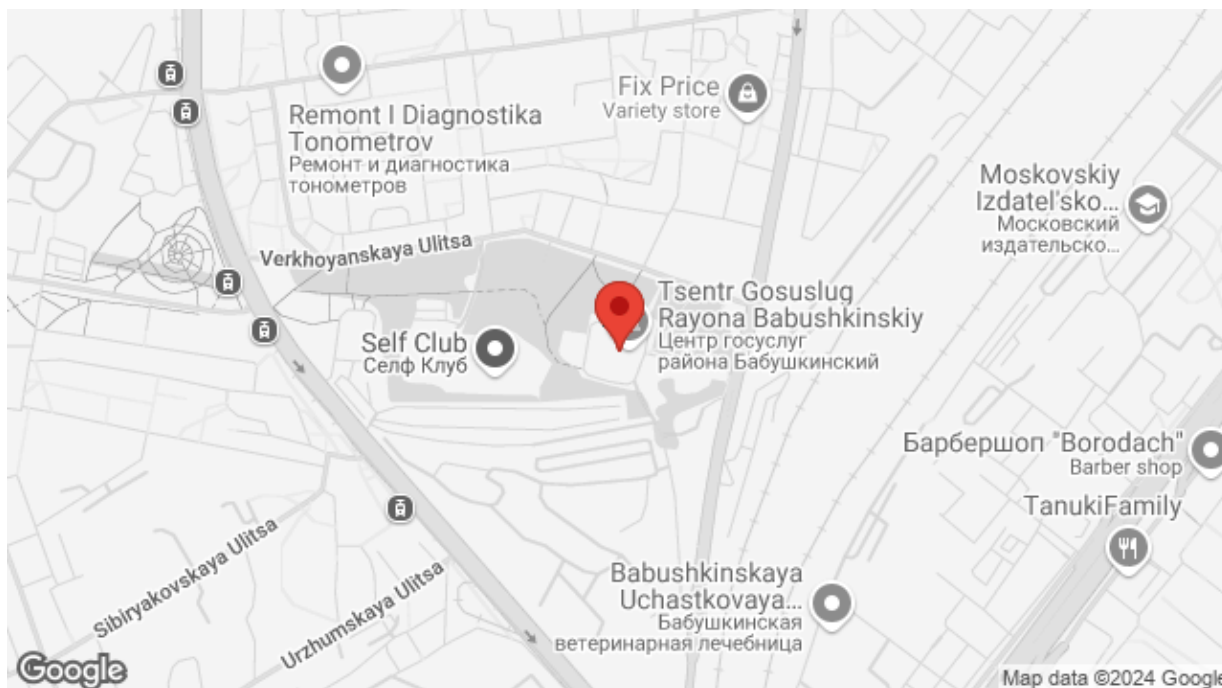
出口经验--4年以上



按销售价格计算，产品和服务的年出口量为

三百多 百万
卢布

联系信息



ulitsa Lyotchika Babushkina, 1, building 3, Moscow, Russia.

 +7 800 600-71-18

 ir@euroet.ru

 [euroet](https://www.instagram.com/euroet)



