



Made in Russia



公司介绍, 旗下品牌, 出口商, 品牌和设计

Karfidov Lab

KarfidovLab公司成立于2014年，是一家提供产品工业设计、设计文档、外壳和复杂机械结构，以及电子、电路设计和电路板开发、编程、生产样机、样品、推出量产等服务的研发局。



Karfidov Lab

Karfidov Lab公司成立于2014年，是一家提供产品工业设计、设计文档、外壳和复杂机械结构，以及电子、电路设计和电路板开发、编程、生产样机、样品、推出量产等服务的研发局。

目前已完成200多个项目，许多产品已投入市场。

Karfidov实验室的竞争优势在于其专家--25名工程师、设计师和内部设计师。由于他们的资质，公司成功地制定了一个最佳的发展战略，使用该战略，未来产品的原型在特性和美学特性方面尽可能地接近于系列产品。

Karfidov实验室和市场上的一些公司一样，同时拥有设计工业工具、综合工程和生产技术知识。六年来在不同产品上积累的工作经验，使公司能够在开发新产品时，将发展和技术诀窍传播出去。

到2019年，该公司已经占据了俄罗斯工业设计市场的四分之一。

在KarfidovLab的客户中，既有大型企业（Sberbank、Rosatom、Rostec、Concern VKO Almaz-Antey）的代表，也有小型初创企业的代表。

关于产品

工业设计

工业设计是公司的主要活动之一，旨在研究消费者及其需求，以及开发用户和产品之间的互动方案，并在未来--开发基于产品和软件的生态系统。Karfidov实验室在开发新的技术产品时，将用户放在首位，提供设计研究服务，开发未来产品的场景，其视觉部分，以及在计算机辅助设计系统中进行综合设计，生产功能原型，并将产品投入批量生产。

俄罗斯和外国公司在推出新产品时面临的主要困难是从设计到技术设计、从模型到生产的过渡。Karfidov实验室成功地应对了这样的任务。此外，该公司还创造了新的教育产品“Karfidov课程”。

这是俄罗斯唯一一个关于创新产品的开发，从构思、研究、草图、技术设计到投入批量生产的完整实践课程。课程在公司莫斯科办公室以全日制形式进行，从8小时到24小时，取决于团队的需求。

信息是以互动的形式，用实际案例来呈现，所有课程都用视频录制。在培训过程中，保证有反馈，之后提供技术支持。产品的最终呈现形式为TED Talks。



截至2019年底，收入达

87 百万
卢布

净利润

卡尔菲多夫实验室的收入在三年内翻了一番：从2017年的4300万卢布和2018年的5100万卢布到2019年的8700万卢布。公司管理层计划在2020年结束时达到1.8亿卢布的水平。

出口

公司年出口额约为240万卢布。出口服务收入每年增长20%。

Karfidov实验室还与外国伙伴建立了关系。因此，现在已经与德国慕尼黑的HYVE AG公司讨论联合项目，并与奥地利的创新产业建立了合作关系--该公司组织INNOX网络的奥地利成员介绍俄罗斯的创新环境。此外，来自中国的合作伙伴也参与了该公司的项目。

在工作中，已经为英国、法国、德国、卡尔菲多夫实验室每年都会参加汉诺威工业博览会、Innoprom等大型展会。新加坡、哈萨克斯坦、白俄罗斯等来自世界各地的代表团来到公司办公室，客户实施了项目。

计划

公司管理层打算在未来五年内开设新的办事处，并在欧洲、美国和亚洲市场开始积极工作。此外，计划在市场上推出自己的产品线，并推出新的工作方向，其中包括开发物联网设备、移动应用和项目与软件的整合。据悉，国外市场的覆盖率将确保每年收入增长到10亿卢布。为实现其宏伟目标，公司目前正在寻找战略合作伙伴。

工作流程



该公司已实施

200多项目

联系信息



俄罗斯，莫斯科，83号，Profsoyuznaya ulitsa.

 +7 495 374-68-20

 info@karfidovlab.com

 [karfidov_lab](#)



