



Made in Russia



公司介绍. 旗下品牌. 出口商. 工程设计

现代铸造技术(SLT)

现代铸造技术公司 (SLT) 是一家成立于2012年的铸造工程公司.





Made in Russia

现代铸造技术(SLT)

现代铸造技术(SLT)

现代铸造技术公司 (SLT) 是一家成立于2012年的铸造工程公司.

公司拥有必要的能力、许可证和证书，可以提供全方位的工程服务--从设计到铸造厂的调试，达到设计能力。该公司还提供设备和工具。SLT公司是俄罗斯同行业中最好的五家企业之一，公司提供的服务市场份额超过30%。

SLT活动

SLT公司可以为客户提供个性化的最有效的解决方案，因为该公司在创建黑色金属和有色金属的新铸造设施方面有8年的成功经验，并与独立国家联合体和欧洲领先的科学和生产组织密切合作。公司的使命是通过个性化的方法，深入分析和应用铸造生产领域最先进的技术，通过市和设备，提高现有和新建立的设施的生产过程的效率。

服务项目

SLT提供咨询和工程服务，综合项目实施服务，以及设备供应和启动及调整服务。凭借在创新工程方面的丰富经验，SLT的咨询服务将帮助客户优化和提高机制造企业和铸造厂的业绩。

SLT的项目实施方法是个性化的，尽可能的全面，按照一切从源头抓起的理念。SLT进行所有铸造设备的交付和调试项目：造型设备、熔化设备、喷丸设备、气体净化设备、注塑设备、焦炉、振动压力机、砂石骨料造型线、砂准备设备、半自动造型部分。

公司的净利润增加到

40.1 百万
卢布

过去三年，SLT的净利润几乎翻了一番，从2017年的2160万卢布增加到2019年的4010万卢布。

出口

2017年，现代铸造技术公司（SLT）的出口营业额约为2600万卢布，2018年--约1500万卢布，2019年底--450万卢布。2020年，SLT的出口营业额为860万卢布。在不久的将来，公司管理层打算根据已签订的合同达到不低于5000万卢布的营业额。

起初，SLT的出口市场重点集中在独
立国家联合体，因为有类似的规章制
度和法律，尤其是在设计和行业方面-
-在这些市场上销售和实施工程项目比
较容易，不需要对当地的监管框架进
行深入的适应和长期的研究。

第一笔SLT出口销售发生在乌兹别克
斯坦。项目成功实施后，该公司更加

此外，公司开始参加各种国际行业活
动，并邀请潜在客户到俄罗斯展示已
实施的项目。这样的活动带来了成果-
-SLT公司的投资组合已经包括一些成
功实施的出口项目。

SLT的管理层还提请注意国内和出口。这种模式是可行的，反之亦然：在俄罗斯的一家采矿和加工企业成功实施的市场平行发展的协同效应。例如，SLT在铸造领域成功实施了一个项目，重点是乌兹别克斯坦的铁路行业，该项目起到了很好的示范作用，并鼓励俄罗斯的一些生产类似产品的客户选择SLT作为类似项目的承包商。

计划

在公司的战略发展计划中，SLT的管理层重点开发以4.0工业和工业数字化策略，因此，在不久的将来，SLT打算积极开发和投资新产品，并调整公司的营销为重点的产品和解决方案。据管理层介绍，这种解决方案具有巨大的出口潜力，不仅在独立国家联合体，而且在欧洲和外国也有巨大的出口潜力。

其中一个

5 俄罗斯企业
在本部门

SLT在铸造生产领域应用了最先进的技术和设备。

联系信息



俄罗斯，莫斯科，1，Timiryazevskaya ulitsa.

📞 +7 499 495-41-92

✉️ info.mail@sltgroup.ru

🌐 sltgroup_ru





Made in Russia

俄罗斯制造引以为豪的自豪感。海外商品直销商社的自豪感。Made in Russia。使用俄罗斯制造施加影响。



品牌页面

<https://monolith.madeinrussia.ru/zh/catalog/3275>

pr@madeinrussia.ru