



Сделано в России



Компании. Бренды. Экспортеры. Инжиниринг

Современные литейные технологии

Предприятие обладает необходимой компетенцией, лицензиями и сертификатами для оказания полного спектра инжиниринговых услуг — от проектирования до ввода литейного производства в эксплуатацию и вывода его на проектную мощность.



Современные литейные технологии

Предприятие обладает необходимой компетенцией, лицензиями и сертификатами для оказания полного спектра инжиниринговых услуг — от проектирования до ввода литейного производства в эксплуатацию и вывода его на проектную мощность.

Также компания осуществляет поставки оборудования и инструментов. «СЛТ» входит в пятерку лучших предприятий России в своем секторе: доля рынка компании по оказываемым услугам составляет свыше 30%.

Деятельность СЛТ

«СЛТ» может предложить своим заказчикам индивидуальные и наиболее эффективные решения, поскольку компания имеет успешный восьмилетний опыт в создании новых производств по литью черных и цветных металлов, а также тесно сотрудничает с ведущими научными и производственными организациями СНГ и Европы.

Миссия компании заключается в повышении эффективности производственных процессов на действующих и вновь создаваемых производствах за счет индивидуального подхода, глубокого анализа и применения самых передовых технологий и оборудования в области литейного производства.

Услуги

«СЛТ» предоставляет консалтинговые и инженеринговые услуги, услуги по комплексной реализации проектов, а также услуги по поставке и пуско-наладке оборудования.

Консалтинговые услуги «СЛТ» помогут заказчику оптимизировать и повысить эффективность работы машиностроительных компаний и литейных производств благодаря большому опыту в инновационном инженеринге.

К реализации проектов «СЛТ» подходит индивидуально и максимально комплексно, согласно концепции «все из одних рук». «СЛТ» выполняет проекты по поставке и запуску в эксплуатацию всего литейного оборудования.

Речь идет в том числе о формовочном, плавильном, дробеочистном, газоочистном, оборудовании для литья под давлением, для литья в кокиль, встряхивающе-прессовых машинах, формовочных линиях ПГС, смесеприготовлении ПГС, полуавтоматических формовочных участках.

Чистая прибыль компании выросла до

40,1 млн
руб

По данным за 2019 год

В 2017 году чистая прибыль СЛТ составила 21,6 миллиона рублей. Это означает, что за три года компания нарастила объемы прибыли примерно в два раза. При этом в 2018 году был зафиксирован значительный рост чистой прибыли из-за завершения двух крупных проектов: она составила 91,4 миллиона рублей.

Экспорт

Экспортный оборот «Современных литейных технологий» за 2017 год составил порядка 26 млн рублей, в 2018 году — около 15 млн рублей, по итогам 2019 года — 4,5 млн рублей. В 2020 году экспортный оборот «СЛТ» составил 8,6 млн рублей. В ближайшем будущем руководство компании намерено выйти на оборот по заключенным контрактам в размере не ниже 50 млн рублей.

Изначально фокус экспортных рынков компании «СЛТ» был сосредоточен на странах СНГ ввиду схожих норм и законов, особенно в части проектирования и промышленности — на этих рынках проще продавать и реализовывать инженеринговые проекты без глубокой адаптации и долгих изучений местной нормативной базы.

Первая экспортная продажа «СЛТ» состоялась в Узбекистан. После выполнения успешного проекта компания стала чаще и смелее выходить на потенциальных экспортных клиентов.

Кроме того, компания начала принимать участие в различных международных отраслевых мероприятиях, а также приглашать потенциальных клиентов в Россию для демонстрации реализованных проектов. Такая деятельность принесла результаты — в портфеле «СЛТ» уже ряд успешных реализованных экспортных проектов.

Руководство компании «СЛТ» также обратило внимание на синергетический эффект от параллельного развития как на внутреннем, так и на экспортном рынке. К примеру, «СЛТ» успешно реализовала один проект в литейном производстве,

Такая модель работает и наоборот: успешно реализованный проект в области литья для горно-обогатительного предприятия в России, послужил импульсом для заключения договора с аналогичным предприятием за рубежом.

ориентированный на железнодорожную отрасль в Узбекистане, что послужило хорошим примером и подтолкнуло нескольких заказчиков в России, выпускающих аналогичную продукцию, к выбору «СЛТ» в качестве подрядчика по реализации аналогичных проектов.

Дальнейшие планы СЛТ

В стратегических планах развития компании руководство «СЛТ» фокусируется на разработке продуктов и решений, ориентированных на индустрию 4.0 и цифровизацию промышленности. По мнению руководства, такие решения имеют огромный экспортный потенциал, причем не только в СНГ, но и в странах Европы и дальнего зарубежья.

По этой причине в ближайшее время «СЛТ» намерена активно развивать и инвестировать в новые продукты, а также адаптировать маркетинговую стратегию компании на продвижение данных продуктов как на внутреннем, так и на экспортном рынках.

В своей отрасли СЛТ входит в

ТОП-5 компаний

Компания использует передовые технологии в области литейного производства

Контактная информация



Тимирязевская улица, 1, Москва

☎ +7 499 495-41-92

✉ info.mail@sltgroup.ru

📷 [sltgroup_ru](#)





Проект «Сделано в России» — цифровая торговая и медиаплатформа. Включает агентство деловой информации «Сделано в России» на 12 языках, а также цифровой торговый дом, осуществляющий продажу и продвижение товаров и услуг за рубеж. Зарегистрированные на платформе компании получают право на использование логотипа проекта «Сделано в России», доступ к программе лояльности, услугам и сервисам.



Страница бренда

<https://monolith.madeinrussia.ru/ru/catalog/3275>

pr@madeinrussia.ru