



Made in Russia



Empresas. Marcas. Exportadores. Engenharia

Tecnologias modernas de fundição (SLT)

A Modern Foundry Technologies (SLT) é uma empresa de engenharia de fundição fundada em 2012.





Tecnologias modernas de fundição (SLT)

A Modern Foundry Technologies (SLT) é uma empresa de engenharia de fundição fundada em 2012.

A empresa tem a competência, licenças e certificados necessários para fornecer uma gama completa de serviços de engenharia - desde o projeto até o comissionamento da fundição e atingir a capacidade de projeto. A empresa também fornece equipamentos e ferramentas. SLT é uma das cinco melhores empresas da Rússia no seu sector, a quota de mercado da empresa em termos de serviços prestados é superior a 30%.

atividade SLT



SLT pode oferecer aos seus clientes soluções individuais e mais eficazes, uma vez que a empresa tem uma experiência de oito anos de sucesso na criação de fundição. novas instalações de fundição para metais ferrosos e não ferrosos, bem como trabalhar em estreita colaboração com as principais organizações científicas e de produção da Comunidade de Estados Independentes e da Europa.

A missão da empresa é melhorar a eficiência dos processos de produção nas instalações existentes e recém estabelecidas através de uma abordagem individual, análise profunda e aplicação das mais avançadas tecnologias e equipamentos no campo da produção de

Serviços

SLT fornece serviços de consultoria e engenharia, serviços integrados de implementação de projetos, assim como fornecimento de equipamentos e serviços de start-up e ajuste.

Os serviços de consultoria da SLT ajudarão os clientes a otimizar e melhorar o desempenho de empresas de construção de máquinas e fundições, graças à sua vasta experiência em engenharia inovadora.



A abordagem do SLT à implementação do projeto é individual e o mais abrangente possível, de acordo com tudo a partir de um conceito de fonte única.

SLT realiza projetos de entrega e comissionamento de todos os equipamentos de fundição: equipamentos de moldagem, equipamentos de fusão, equipamentos de shot peening, equipamentos de limpeza de gás, equipamentos de moldagem por injeção, fornos de coque, prensas de agitação, linhas de moldagem de agregados de areia, equipamentos de preparação de areia, seções de moldagem semi-automática.

O lucro líquido da empresa aumentou para

40.1 milhões
rublos

O lucro líquido do SLT quase dobrou nos últimos três anos, de 21,6 milhões de rublos em 2017 para 40,1 milhões de rublos em 2019.

Ao mesmo tempo, houve um aumento significativo no lucro líquido em 2018 devido ao encerramento de dois grandes projetos, que totalizaram 91,4 milhões de rublos.

Exportações

O volume de negócios de exportação da Modern Foundry Technologies (SLT) para 2017 foi de cerca de 26 milhões de rublos, em 2018 - cerca de 15 milhões de rublos, no final de 2019 - 4,5 milhões de rublos. Em 2020, o volume de negócios de exportação da SLT foi de 8,6 milhões de rublos. Num futuro próximo, a direcção da empresa pretende atingir o volume de negócios ao abrigo dos contratos celebrados num montante não inferior a 50 milhões de rublos.

Inicialmente, o foco dos mercados de exportação do SLT estava focado na Comunidade de Estados Independentes devido a regulamentações e leis similares, especialmente em termos de design e indústria - é mais fácil vender e implementar projetos de engenharia nesses mercados, sem profundas adaptações e longos estudos do marco regulatório local.

A primeira venda de exportação do SLT teve lugar no Uzbequistão. Após a implementação bem sucedida do projecto, a empresa tornou-se mais frequente e corajosa para alcançar potenciais clientes de exportação.

Além disso, a empresa começou a participar em vários eventos internacionais da indústria, bem como a convidar potenciais clientes para a Rússia para demonstrar os projetos implementados. Tal atividade trouxe resultados - o portfólio da SLT já inclui uma série de projetos de exportação implementados com sucesso.

A gestão da SLT também chamou a atenção para o efeito de sinergia do desenvolvimento paralelo tanto no mercado interno como no mercado de exportação. Por exemplo, o SLT implementou com sucesso um projeto na fundição, com foco na indústria ferroviária no Uzbequistão, o que serviu como

Este modelo funciona e vice-versa: o projeto implementado com sucesso na área de fundição para uma empresa de mineração e processamento na Rússia serviu como um impulso para a conclusão de um contrato com uma empresa similar no exterior.



um bom exemplo e incentivou vários clientes na Rússia, produzindo produtos similares, a escolher o SLT como empreiteiro para projetos similares.

Planos

Nos planos estratégicos de desenvolvimento da empresa, a gestão da SLT concentra-se no desenvolvimento de produtos e soluções focados na indústria 4.0 e na digitalização da indústria. De acordo com a administração, tais soluções têm um enorme potencial de exportação, não só na Comunidade de Estados Independentes, mas também em países europeus e estrangeiros.

Por esta razão, num futuro próximo a SLT pretende desenvolver e investir activamente em novos produtos, bem como adaptar a estratégia de marketing da empresa para promover estes produtos tanto no mercado interno como no mercado de exportação.



Um dos

5 empresas russas
no seu sector

SLT aplica as mais avançadas tecnologias e equipamentos no campo



da produção de fundição



Contactos



Rússia, Moscovo, 1, Timiryazevskaya ulitsa

☎ +7 499 495-41-92

✉ info.mail@sltgroup.ru

📷 [sltgroup_ru](#)





O projecto Made in Russia é uma plataforma de comércio e media digital. Inclui a agência de informação comercial Made in Russia em 12 línguas, bem como uma casa comercial digital que vende e promove bens e serviços no estrangeiro. As empresas registadas na plataforma obtêm o direito de utilizar o logotipo do projecto Made in Russia, acesso ao programa de fidelidade, serviços e instalações.

