



Made in Russia



. Marki.

Moskwa

Rozwój zagranicznej działalności gospodarczej przedsiębiorców miasta jest jednym z kluczowych zadań moskiewskiego rządu.





Moskwa

Rozwój zagranicznej działalności gospodarczej przedsiębiorców miasta jest jednym z kluczowych zadań moskiewskiego rządu.

Moskiewskie Centrum eksportowe, podległe Departamentowi Przedsiębiorczości i innowacyjnego rozwoju kapitału, wdraża szeroki zakres działań wspierających firmy, które już rozwijają handel zagraniczny lub dopiero planują wejść na nowe rynki międzynarodowe.

Wielkość eksportu nieenergetycznego w regionie do 2020 r.



39,9 miliard
dolarów

To o 30% więcej niż w 2019 roku.

Które sektory produktowe były najbardziej poszukiwane w 2020 roku? materiały i produkty niemetaliczne (1,7 mld USD, wzrost +69%) produkty medyczne i farmaceutyczne (503 mln USD, wzrost +39%) przemysł spożywczy (1,0 mld USD, wzrost +5%) Kazachstan, Białoruś, Chiny, Indie i Ukraina najczęściej kupowały gotowe produkty miasta. Czym są te produkty? Republika Kazachstanu – samochody osobowe, detergenty i środki czystości Republika Białorusi – drut aluminiowy, samochody osobowe, produkty do włosów Chińska Republika Ludowa – silniki turbodoładowane, Pojazdy specjalne, bloki komputerowe Indie – Nie optyczne urządzenia pomiarowe i kontrolne, czujniki sprzętu radiowego i telewizyjnego, czujniki silników turbo Ukraina – leki, Papier i tektura, Perfumy i woda toaletowa kilka branż eksportowych jest wartych podkreślenia szczególnie: tak więc znaczny wzrost wykazał sprzedaż produktów technologicznych, Międzynarodowy Rozwój projektów informatycznych, dostawa towarów o szerokim zakresie konsumpcji.

Eksport produktów high-tech

W 2020 r. sprzedaż zaawansowanych technologicznie produktów moskiewskich przedsiębiorstw za granicę wzrosła o 44%. Pod względem finansowym wolumen osiągnął 30 miliardów dolarów. Głównymi importerami towarów w tej branży są kraje Europy Zachodniej, WNP i Azji Wschodniej. Jednocześnie udział Moskwy w strukturze Ogólnorosyjskiego eksportu produktów high-tech wynosi ponad 30%.

Eksport usług IT

Usługi IT znajdują się na liście najbardziej obiecujących oddziałów Moskiewskiego eksportu: według Banku Centralnego Federacji Rosyjskiej Moskwa zajmuje pierwsze miejsce wśród regionów Federacji Rosyjskiej pod względem eksportu usług telekomunikacyjnych, komputerowych i informacyjnych.

Eksport dóbr konsumpcyjnych

W 2020 r. wzrosła wielkość eksportu towarów konsumpcyjnych produkowanych w Moskwie. Najważniejsi importerzy to Republika Kazachstanu, Republika Białorusi, Ukraina, Uzbekistan i Chińska Republika Ludowa: kraje te stanowiły ponad 65% wszystkich dostaw zagranicznych. Najczęściej firmy kapitałowe eksportowały do tych krajów środki czystości, produkty do włosów, kosmetyki.

Wsparcie finansowe IEC w 2020 r. wyniosło

500 mln
rubli"

To 7 razy więcej niż w 2019 roku

Obsługa IEC w liczbach



W 2020 r. wielkość bezpořredniego wsparcia finansowego wyniořta 500 mln rubli: wskaźniki te obejmujř subsydia i dotacje wydawane istniejřcym eksporterom. To 7 razy więcej niź w 2019 roku. Liczba unikalnych firm obsřugiwanych przez moskiewskie Centrum eksportowe wzrosła 5-krotnie. Przedsiřbiorstwa, które juź sprzedajř dostawy za granicř, mogř zwróciř koszty certyfikacji, adaptacji, patentowania produktów, certyfikacji systemów zarzřdzania, a takież transportu lub otrzymař dotacjř w postaci "zwrotu gotówki na wywóz" w ramach umów o wartořci co najmniej 6 milionów rubli.

Jak inaczej Moskiewskie Centrum eksportowe rozwijało potencjał eksportowy przedsiřbiorców w 2020 roku?

Organizacja misji biznesowych dla moskiewskich Firm w ciřgu roku Moskiewskie Centrum eksportowe przeprowadziło 13 misji biznesowych dla firm w mieřcie. W 2019 roku było tylko 5 takich imprez. MET płaci za cały komponent biznesowy misji biznesowych, w tym za organizacjř negocjacji i usługi tłumaczeniowe. W tym roku stołeczni przedsiřbiorcy mogli zaprezentowař swoje produkty partnerom z Japonii, Azerbejdżanu, Indonezji, Chin, Wietnamu, Korei, Maroka, Bahrajnu, Niemiec, Austrii, Arabii Saudyjskiej i innych krajów. W sumie IEC sfinansowała udział w misjach biznesowych dla ponad 250 firm w Moskwie, dla których zorganizowano około 1400 spotkań biznesowych z zagranicznymi nabywcami.

Finansowanie udziału w specjalistycznych wystawach na całym świecie w 2020 r. Moskiewskie przedsiřbiorstwa wziały udział w 26 wystawach.

Programy akceleracyjne majřce na celu zwiększenie potencjału eksportowego 70 firm w Moskwie w tym roku otrzymały dofinansowanie kosztów

Rozwój eksportu internetowego moskiewskich przedsiřbiorców w tym roku Moskiewskie Centrum eksportowe aktywnie wspierało rozwój handlu internetowego

Wśród nich są największe wydarzenia profilowe w USA, Niemczech, Francji, Singapurze, Wielkiej Brytanii, Kenii, Hiszpanii, Zjednoczonych Emiratach Arabskich, Portugalii, Wietnamie, Indonezji i krajach WNP. Ze względu na pandemię prawie wszystkie odbyły się w formacie online, jednak METZ zorganizowała setki spotkań z potencjalnymi nabywcami dla 475 firm. W 2020 r. Moskiewskie Centrum eksportowe wspierało na wystawach producentów filmowych, organizacje medyczne, projekty informatyczne, firmy budowlane, a także firmy z branży spożywczej.

uczestnictwa w programach akceleracyjnych realizowanych przez Moskiewski Uniwersytet Państwowy Skolkovo i akcelerator FRII. Program wsparcia biznesu został uruchomiony w ubiegłym roku: w rezultacie liczba uczestników wzrosła ponad 2 razy – z 29 do 70. Dodatkowo dla przedsiębiorców, którzy już rozwijają sprzedaż na rynku Europages.com, zorganizowano program akceleracyjny e-commerce Success, na który wpłynęło ponad 140 wniosków.

przedsiębiorstw miasta. Tak, już pracuje na platformach elektronicznych Europages.com oraz Alibaba.com przedsiębiorcy otrzymali ponad 330 kont ze statusem premium, co daje dodatkowe korzyści marketingowe przy sprzedaży na rynkach. Ponadto w tym roku po raz pierwszy uruchomiono program wsparcia z gwarantowanym zawarciem umowy handlu zagranicznego: 50 moskiewskich firm zostało wybranych do umieszczenia na popularnej chińskiej platformie Tmall. Wśród nich są producenci produktów spożywczych, w tym sody, zdrowych przekąsek i barów, maki, zbóż instant i innych przedsiębiorstw, które będą mogły umieszczać i sprzedawać towary za darmo na największej chińskiej platformie elektronicznej przy wsparciu Moskiewskiego Centrum eksportowego w ciągu roku.

Wsparcie finansowe dla istniejących eksporterów w Moskwie
zostało zwiększone w

7 **once**



Programy edukacyjne Moskiewskiej Szkoły eksportera

Moskiewska Szkoła eksportera jest częścią moskiewskiego Centrum eksportowego i realizuje bezpłatne webinaria i konferencje dla firm miasta, które planują rozwój na rynkach zagranicznych. Tak więc w 2020 roku liczba rejestracji wzrosła 3,6 razy: w rezultacie około 10 000 osób stało się uczestnikami wydarzenia! Ponadto w 2020 roku liczba prowadzonych zajęć wzrosła o 24% w stosunku do 2019 roku.

Konsultacje indywidualne w zakresie handlu zagranicznego

Moskiewskie Centrum eksportu finansuje osobiste konsultacje eksportowe dla moskiewskich przedsiębiorców. Firmy mogą wybierać najciekawsze tematy, zadawać pytania specjalistom i otrzymywać szczegółowe komentarze na temat zagranicznej działalności gospodarczej. W 2020 roku po raz pierwszy uruchomiono program IEC: od maja do grudnia przeprowadzono 92 konsultacje.

Wybór potencjalnych nabywców

Moskiewskie Centrum eksportowe zatrudnia specjalistów od kojarzeń, którzy wybierają zainteresowanych zagranicznych nabywców dla przedsiębiorców miasta. Usługa jest bezpłatna dla przedsiębiorstw moskiewskich. Według wyników 2020 r. znaleziono kontakty potencjalnych nabywców dla 160 firm metropolitalnych.

Umieszczenie firm moskiewskich w katalogu eksportowym

Propozycje moskiewskich firm można znaleźć na stronie internetowej MET za pośrednictwem katalogu elektronicznego Made in Moscow. Katalog zawiera informacje o 12 gałęziach produkcji. Pod koniec 2020 r. karty 3145 firm zostały umieszczone w katalogu Moskiewskiego Centrum eksportowego.

Eksport usług IT z Moskwy w 2020 r. wyniósł

3,4 miliard
dolary

to prawie 29% więcej niż w 2019 roku



Fursin Aleksiej Anatoljewicz

Kierownik Wydziału

Przedsiębiorczości i innowacyjnego
rozwoju miasta MoskwyData ur.: 1
grudnia 1974

Wykształcenie: Państwowy Uniwersytet gospodarki gruntami w Moskwie, studiował w Rosyjskiej Akademii Administracji Publicznej pod przewodnictwem Prezydenta Federacji Rosyjskiej.1998 - 2000: praca w departamencie landów państwowych i komunalnych jako główny specjalista Departamentu landów federalnych, doradca, zastępca szefa Departamentu landów Państwowego Komitetu Państwowego Federacji Rosyjskiej ds. polityki lądowej.Od 2000 do 2004: kierownik Departamentu prac legislacyjnych Departamentu reformy rolnej i wsparcia regulacyjno - metodologicznego Departamentu Polityki Rolnej Ministerstwa stosunków majątkowych Federacji Rosyjskiej, a także zastępca kierownika departamentu reformy rolnej.2004 – 2007: praca w zarządzaniu nieruchomościami i ruchomościami Federalnej Agencji zarządzania mieniem federalnym jako zastępca szefa Departamentu.2007 - 2008: zajmuje stanowisko Zastępcy Dyrektora Generalnego ds. delimitacji państwowej własności gruntów i Rozwoju Regionalnego w Dyrekcji Federalnego Państwowego Przedsiębiorstwa Unitarnego " Federal Computer Center for Stock and Commodity Information Technologies (FT-Center)". 2008 - 2015: praca w departamencie Zasobów Ziemi i nieruchomości jako menedżer, a następnie w Federalnym Funduszu Pomocy na rzecz rozwoju budownictwa mieszkaniowego ("fundusz RZHS") jako pierwszy zastępca dyrektora generalnego.





Projekt Made in Russia jest cyfrową platformą handlową i medialną. Obejmuje ona agencję informacji biznesowej Made in Russia w 12 językach, a także cyfrowy dom handlowy sprzedający i promujący towary i usługi za granicą. Firmy zarejestrowane na platformie otrzymują prawo do korzystania z logo projektu Made in Russia, dostępu do programu lojalnościowego, usług i udogodnień.



Strona z marką

<https://monolith.madeinrussia.ru/pl/catalog/3373>

pr@madeinrussia.ru