



Made in Russia



Bedrijven. Merken. Exporteurs. Techniek

Moderne gieterijtechnologieën (SLT)

Modern Foundry Technologies (SLT) is een gieterij-engineeringbedrijf dat in 2012 is opgericht.



Moderne gieterijtechnologieën (SLT)

Modern Foundry Technologies (SLT) is een gieterij-engineeringbedrijf dat in 2012 is opgericht.

Het bedrijf beschikt over de nodige competenties, licenties en certificaten om een volledig gamma van engineeringdiensten te leveren - van het ontwerp tot de ingebruikname van de gieterij en het bereiken van de ontwerpcapaciteit. Het bedrijf levert ook apparatuur en gereedschap. SLT is een van de vijf beste ondernemingen in Rusland in zijn sector, het bedrijf heeft een marktaandeel van meer dan 30% in termen van geleverde diensten.

SLT-activiteit



SLT kan zijn klanten individuele en meest effectieve oplossingen bieden, aangezien het bedrijf een succesvolle acht jaar ervaring heeft in het creëren van nieuwe gieterijfaciliteiten voor ferro- en non-ferrometalen, en ook nauw samenwerkt met toonaangevende wetenschappelijke en productieorganisaties van het Gemenebest van Onafhankelijke Staten en Europa.

De missie van het bedrijf is het verbeteren van de efficiëntie van de productieprocessen in bestaande en nieuwe faciliteiten door middel van een individuele aanpak, diepgaande analyse en toepassing van de meest geavanceerde technologieën en apparatuur op het gebied van gieterijproductie.

Diensten

SLT levert advies en engineeringdiensten, geïntegreerde projectimplementatiediensten, alsmede diensten op het gebied van de levering van apparatuur en opstart- en aanpassingsdiensten.

SLT's adviesdiensten zullen klanten helpen bij het optimaliseren en verbeteren van de prestaties van machinebouwbedrijven en gieterijen, dankzij de uitgebreide ervaring in innovatieve engineering.

SLT's aanpak van de projectimplementatie is individueel en zo uitgebreid mogelijk, volgens het alles uit één enkel bronconcept.

SLT voert projecten uit bij de levering en inbedrijfstelling van alle gietapparatuur: gietapparatuur, smeltapparatuur, shotpeening-apparatuur, gasreinigingsapparatuur, spuitgietapparatuur, cokesovens, schudpersen, zandgrindaggregaten, zandvoorbereidingsapparatuur, halfautomatische gietprofielen.

De nettowinst van het bedrijf steeg tot

40.1 miljoen
roebels

De nettowinst van SLT is de afgelopen drie jaar bijna verdubbeld, van 21,6 miljoen roebel in 2017 tot 40,1 miljoen roebel in 2019.

Tegelijkertijd was er een aanzienlijke stijging van de nettowinst in 2018 als gevolg van de sluiting van twee grote projecten, die 91,4 miljoen roebel bedroegen.

Uitvoer

De exportomzet van Modern Foundry Technologies (SLT) bedroeg in 2017 ongeveer 26 miljoen roebel, in 2018 - ongeveer 15 miljoen roebel, eind 2019 - 4,5 miljoen roebel. In 2020 bedroeg de exportomzet van SLT 8,6 miljoen roebel. In de nabije toekomst is het management van het bedrijf van plan om de omzet in het kader van de gesloten contracten te bereiken in het bedrag van niet minder dan 50 miljoen roebel.



Aanvankelijk was de focus van de exportmarkten van SLT gericht op het Gemenebest van Onafhankelijke Staten als gevolg van vergelijkbare regelgeving en wetten, met name op het gebied van ontwerp en industrie - het is gemakkelijker om technische projecten op deze markten te verkopen en uit te voeren, zonder diepgaande aanpassingen en lange studies van het lokale regelgevingskader.

De eerste exportverkoop van SLT vond plaats in Oezbekistan. Na een succesvolle projectimplementatie werd het bedrijf frequenter en moediger om potentiële exportklanten te bereiken.

Daarnaast is het bedrijf begonnen met het deelnemen aan diverse internationale branche-evenementen en met het uitnodigen van potentiële klanten in Rusland om de geïmplementeerde projecten te demonstreren. Een dergelijke activiteit heeft resultaten opgeleverd - de portefeuille van SLT omvat al een aantal succesvolle geïmplementeerde exportprojecten.

Het management van SLT vestigde ook de aandacht op het synergie-effect van parallelle ontwikkeling op zowel de binnenlandse als de exportmarkt. Zo heeft SLT bijvoorbeeld met succes een project in de gieterij uitgevoerd,

Dit model werkt en vice versa: het succesvol uitgevoerde project op het gebied van gieten voor een mijn- en verwerkingsbedrijf in Rusland diende als impuls om een contract te sluiten met een soortgelijk bedrijf in het buitenland.



gericht op de spoorwegindustrie in Oezbekistan, dat als goed voorbeeld diende en verschillende klanten in Rusland, die soortgelijke producten produceren, ertoe aanzette SLT als aannemer voor soortgelijke projecten te kiezen.

Plannen

In de strategische ontwikkelingsplannen van het bedrijf richt het management van SLT zich op de ontwikkeling van producten en oplossingen gericht op de 4.0-industrie en de digitalisering van de industrie. Volgens het management hebben dergelijke oplossingen een enorm exportpotentieel, niet alleen in het Gemenebest van Onafhankelijke Staten, maar ook in Europese en buitenlandse landen.

Daarom is SLT van plan om in de nabije toekomst actief te investeren in nieuwe producten en de marketingstrategie van het bedrijf aan te passen om deze producten zowel op de binnenlandse markt als op de exportmarkt te promoten.

Een van de

5 Russische bedrijven
in zijn sector


SLT past de meest geavanceerde technologieën en apparatuur toe op

het gebied van gieterijproductie

Contacten



Rusland, Moskou, 1, Timiryazevskaya ulitsa

 +7 499 495-41-92

 info.mail@sltgroup.ru

 [sltgroup_ru](#)





Het Made in Russia project is een digitaal handels- en mediaplatform. Het omvat het Made in Russia business information agency in 12 talen, evenals een digitaal handelshuis dat goederen en diensten in het buitenland verkoopt en promoot. De op het platform geregistreerde bedrijven krijgen het recht om het Made in Russia projectlogo te gebruiken, toegang tot het loyaliteitsprogramma, diensten en faciliteiten.



Merk pagina

<https://monolith.madeinrussia.ru/nl/catalog/3275>

pr@madeinrussia.ru